

“売りたいニーズ”のある企業さまへ

登録された“買いたいニーズ”に対して商談申込ができます。7/2～8/3

商談への4つのステップ

情報の登録は、すべてWEB上で行います。

留意事項

すでに“買いたいニーズ”を登録された企業も、他の企業の“買いたいニーズ”に商談申込登録をすることができます。この場合、再度「エントリー登録」を行う必要はありません。

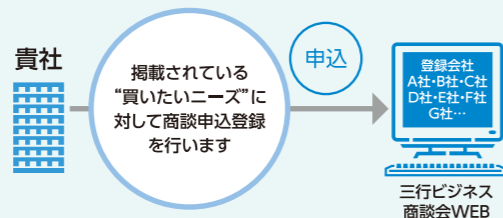
1

エントリー登録・商談申込登録

7/2～8/3

三行商談会ホームページにて、エントリー登録・商談申込登録を行ってください。

- ▶ 貴社の会社名や事業内容の登録を行ってください。
- ▶ 掲載されている“買いたいニーズ”に対して商談申込登録を行ってください。

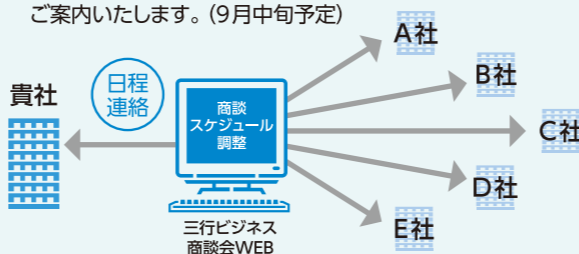


2

商談マッチング結果確認

9月中旬～10月上旬

- ▶ 9月中旬から商談マッチング結果をWEB上で確認できます。商談マッチング結果を確認し、当日商談に参加される方の参加者登録を行ってください。
- ▶ 商談会当日のスケジュールにつきましては、別途事務局よりご案内いたします。(9月中旬予定)



3

商談会当日

11/6(火)

商談会に遅刻は厳禁です。商談時間に間に合うよう余裕を持って会場にお越しください。時間配分に気を配りながら商談を進め、ニーズが合致したら次回の約束を取り付けましょう。



4

商談会以降のフォロー

11/6～

商談会以降の、面談を取り付けてからが、本当の勝負です。商談後の丁寧なフォローアップが、商談の成果を確実なものにします。

